



# WantoTravel

WantoTravel is een startup opgericht in december 2016. Het bedrijf werd opgericht door de operator Eagle Travel en de persgroep IPM. Het doel van het project is om een 100% online reisbureau op te richten.

|                          |               |               |  |
|--------------------------|---------------|---------------|--|
| Business Solution        | Sector        | Collaborators | Website  |
| Digitale Marketing & CRM | Entertainment | 0 - 9         | <a href="http://www.wantotravel.be">www.wantotravel.be</a> |

## CHALLENGE

*De reiswereld wordt verstoord door de komst van het internet en de directe distributie via het web. Elke dag komen er een groot aantal nieuwe spelers bij die steeds beter gestructureerde producten aanbieden. Consumenten kunnen nu hun eigen aankopen doen zonder tussenkomst van een gespecialiseerd bureau. Het traditionele model wordt uitgedaagd. En toch maakt de reiswereld een sterke groei door en opent nieuwe opportuniteiten voor degenen die ze kunnen grijpen.*

## SOLUTION

WantoTravel was op zoek naar een oplossing die aangepast is aan de sector waarin digitaal essentieel is. De website moet volledig geïntegreerd zijn met de backoffice om het beheer van de bestemmingen en de stroom van inkomende aanvragen te vergemakkelijken.

WantoTravel heeft gekozen voor de Eezee 4 Travel oplossing die in alle opzichten voldoet aan de doelstellingen van WantoTravel. De oplossing integreert het beheer van de website perfect met het beheer

### Eezee-it

Avenue Edison 20  
1300 Wavre  
Belgium

+32 10 87 00 24  
info@eezee-it.com  
VAT : BE0826.282.028

Belfius Bank  
IBAN : BE17 0688 9053 7021  
BIC : GKCCBEBB

Your Odoo  
business booster



van de backoffice. Alle reisinformatie (bestemming, foto, beschrijving, tarieven....) wordt centraal beheerd in het Odoo backoffice en vervolgens gepubliceerd op de website. Dit beheer zorgt voor een perfecte controle van de activiteiten. Alle contact- of offerteaanvragen worden automatisch geïntegreerd in de CRM om een onmiddellijke opvolging te verzekeren. Offertes worden beheerd in de CRM en zijn beschikbaar op een url in de vorm van een webpagina. De factuur wordt gegenereerd uit de offerte.

Om de zichtbaarheid van de website te garanderen, gebruikt WantoTravel alle tools om het merk te promoten. SEO-optimalisatietools om natuurlijke verwijzingen te vergemakkelijken, campagnetools met tracker-links, e-mailingtools en marketingautomatiseringstools.

## RESULTS

Doelstellingen bereikt ! Het bedrijf is al na 3 maanden implementatie operationeel.

David Reculez, CEO van WantoTravel: "Ik heb veel oplossingen gezocht voor ons bedrijf. Ik heb de Eezee 4 Travel-oplossing ontdekt die voldoet aan al onze behoeften om onze activiteiten snel op gang te brengen. De integratie tussen de website en de backoffice is perfect en zorgt voor consistentie. Ik dank het hele team voor hun betrokkenheid bij het project."

Denis Steisel, Manager van Eezee: "Ik dank David voor zijn deelname aan de I-Lunch om zijn case te presenteren als een voorbeeld van succesvolle digitale transformatie".

**Magali de  
Hemptinne**  
Project Manager

[magali.dehemptinne@eezee-it.com](mailto:magali.dehemptinne@eezee-it.com)

+32 10 87 00 24



### Modules

CRM

Email Marketing

Facturatie

Verkoop

Website

### Eezee-it

Avenue Edison 20  
1300 Wavre  
Belgium

+32 10 87 00 24  
[info@eezee-it.com](mailto:info@eezee-it.com)  
VAT : BE0826.282.028

Belfius Bank  
IBAN : BE17 0688 9053 7021  
BIC : GKCCBEBB

Your Odoo  
business booster

