



EcoATM International Limited

EcoATM est une société américaine qui rachète des GSM utilisés pour les reconditionner et les revendre, ou les recycler. L'achat se fait de manière entièrement automatisée, via un kiosque. Celui-ci estime en quelques minutes la valeur du GSM et propose un prix d'achat. Si le vendeur accepte ce prix, la machine procède à un paiement instantané.

Business Solution
Distribution & Retail

Sector
En gros/au détail

Collaborators
50 - 70

Website
www.ecoatm.com

CHALLENGE

Présente aux Etats-Unis depuis 2009, EcoATM s'est lancée il y a quelques années sur le marché européen. Le progiciel Oracle que la société utilisait aux USA étant trop lourd à transposer en Europe, il a fallu repartir de zéro. Leur besoin ? Une gestion logistique/opérationnelle permettant le suivi des GSM déposés dans les bornes (savoir quand et où aller les rechercher) et une gestion des trois centres logistiques et des deux centres de réparation, répartis dans trois pays de collecte. Le défi ? Obtenir une traçabilité des GSM déposés et une traçabilité des coûts pour connaître la rentabilité de chaque GSM.

SOLUTION



EcoATM a choisi Odoo pour sa grande flexibilité, sa rapidité de mise en place et son faible coût de licences. L'expertise Eezee-it a permis de mettre en place une connexion en temps réel entre Odoo et les bornes (quand et où un GSM est déposé, quel modèle, quel prix...). Grâce à une application web, les opérateurs qui collectent les GSM peuvent scanner la réception de chaque GSM à chaque borne. S'ensuit un flux logistique complet et automatisé suivi dans Odoo à l'aide de l'application « barcode » : une fois collectés, les GSM sont envoyés au centre de tri puis dirigés vers un centre de reconditionnement.

Une connexion avec des plates-formes de ventes comme BackMarket reprenant l'état des stocks en temps réel permet une vente rapide et efficace des GSM reconditionnés. Un récapitulatif des commandes et des factures et un reporting avancé suivent étape par étape le processus de chaque GSM (notion de tracking et de prévision) mais aussi un reporting des coûts.

RESULTS

Actuellement, EcoATM s'affirme de plus en plus sur le marché européen et continue de gagner des parts de marché. Le nombre de kiosques et de GSM collectés ne cesse d'augmenter. Cette croissance a été rendue possible grâce à la mise en place d'un outil centralisé performant, automatisé et flexible qui s'est adapté aux changements liés au lancement d'EcoATM sur le sol européen (changement fréquent dans les processus, changement des flux logistiques, des fournisseurs...).

**Magali de
Hemptinne**

Project Manager

magali.dehemptinne@eezee-it.com

+32 10 87 00 24



Modules

Comptabilité

Inventaire

Facturation

Achats

Ventes

Site Web